

価格転嫁

対策セミナー < BtoB事業者編 >

～取引先が納得する
価格交渉術を学ぶ!～

原料代・電気代などの物価や人件費の上昇が続く中、取引先への価格転嫁交渉に踏み出せないでいる事業者も多い。本セミナーでは、「具体的にどの様にして交渉すれば良いのかわからない」「交渉して取引を打ち切られないか不安」という悩みを抱えている事業者を対象に、「価格転嫁」と「価格交渉」のポイントについて分かりやすく解説します。是非ご参加ください。

日時 2025年 8月 25日(月) 午後2時～4時

場所 東大阪商工会議所 4階大会議室 (東大阪市永和 2-1-1)
近鉄・JR河内永和駅すぐ

価格転嫁&価格交渉のポイント

◆なぜ価格転嫁は難しいのか？

- “値決めは経営である”
- 価格転嫁(値上げ)の効果を知る
→利益シミュレーション 他

◆迫る人件費 1.5倍時代

- 最低賃金 2030年 1,500円時代
- 原価高騰が今後も続く理由
- 価格転嫁が当たり前の時代 他

◆適切な価格交渉とは

- 価格交渉のポイント
- 交渉時の注意点 他

◆成功事例

◆価格転嫁の根拠を揃える

- 準備が9割
- 「これなら話せる、話すしかない」
ところまで準備する

◆価格転嫁を有利にすすめる 制度とツール

- パートナーシップ構築宣言
- コスト費目別価格交渉フォーマット
- 「儲かる経営キツク君」

◆まとめ

- 適正な価格設定で事業を伸ばそう！
価格転嫁は事業成長のチャンス
- PL役割分担シート
あなたは誰を守るために経営を
しているのか？
- “値決めは経営である” 欲しい単価で
売れる付加価値を追求しよう！ など

講師

合同会社そうわ経営パートナー
代表社員(中小企業診断士)

尾形 吉通氏

(中小機構 中小企業アドバイザー)

<プロフィール>

宮城県出身、神戸市在住の経営コンサルタント。経営革新×事業承継×資産形成の三本柱で「100億円企業を目指す！」本気の経営者を全力支援！
個別コンサルティングの他、価格転嫁や生成AI、事業承継、資産形成のセミナー講師として年間50回以上の講演で全国を飛び回っている。
2025年10月に「ゼロからはじめる事業承継～親族内承継の教科書～(仮題)」を出版！

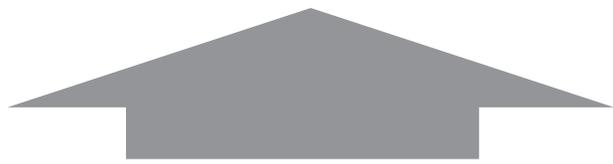
申込

裏面申込書にご記入の上、FAXにてご返信ください。

主催・問合せ

東大阪商工会議所 中小企業相談所 電話：06-6722-1151

※ご記入頂いた個人情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供の為に利用することがあります。



受付FAX番号

FAX. 06-6725-3611

東大阪商工会議所 中小企業相談所 行

**価格転嫁対策セミナー
参加申込書**

下記事項に記入後、FAXにてお申込みください

事業所名			
参加者氏名		役職	
参加者氏名		役職	
所在地	〒	電話番号	

—— セミナーにご参加いただく方へ ——

本所駐車場の台数には限りがあり、周辺の有料駐車場をご利用ください。
また近隣の商業施設等への駐車はご遠慮ください。