

あえて対面販売にこだわる強みとは

シンポジウム



パネリスト①
(株)松崎商店
代表取締役社長
松崎 宗平 氏

草加煎餅やおかきなど、ご贈答用商品をはじめ、ご自宅でお茶の時間にお楽しみいただける単品などを取り扱い「全ての場所にせんべいを」というビジョンを掲げている人気店。
〈こだわる強み〉本店には松崎煎餅の原点である瓦煎餅専門フロアを設置、丁寧に作り上げる製造過程の映像や大正時代に作られた焼型・焼印を展示し、また、地元商店街に位置する路面店では親しみやすい限定商品販売の他、カフェも設置するなど煎餅を身近に感じてもらい、お煎餅を食べてもらえるきっかけを作ることが対面販売へのこだわり。東京都中央区銀座、<https://matsuzaki-senbei.com/>



パネリスト②
(株)LiSALiSA
代表取締役社長
貴田 加野 氏

大人の女性が上品さと着心地・使い心地を楽しめるウェアやファッションアイテム、コスメを提案する。
〈こだわる強み〉東京、名古屋、福岡へ年2回、期間限定ショップを出店し、終日売場に立ち、普段会えないお客様に直接コーディネートする、実際に商品を見て、触れて、着てもらうことで、対面販売でしか伝わらない商品の良さと接客対応を感じとってもらえる。兵庫県芦屋市
<https://lialisajp.com/>



パネリスト③
菓匠庵白穂
店主
新澤 貴之 氏

河内乃国菓房 白穂(しらほ) あんにこだわり美味しい和菓子づくりで活躍。
〈こだわる強み〉白穂の和菓子を愉しんで頂けるよう店内にカフェスペースを設置。工房を店舗と隣接させ、店内に漂う和菓子の香りを感じてもらえる空間で、少しでも和菓子づくりに触れていただけることが、お客様へ安心して美味しい和菓子を感じて頂ける。東大阪市若江本町
<https://www.shiraho.biz/>



コーディネーター
大阪商業大学 助教
岡田 孝浩 氏

サントリー・月桂冠やTVショッピング事業などのマーケティング部門に従事し、流通・メディア戦略を中心に消費者とコミュニケーションを図ることでニーズを抽出している。

日時：**11月1日(金)** 14時～15時30分

場所：**東大阪商工会議所 本所 別館 2階ホール**

(近鉄・JR 河内永和駅下車 南へ徒歩約5分)

参加費：**会員無料・非会員2,000円(税込)** 定員：**50名(先着順)**

アリオ八尾 東大阪物産フェア ～東大阪の魅力がいっぱい!!～

市内の商業者が取り扱う、他店にない自慢の逸品(オリジナル商品)をアリオ八尾に集結させて物産フェアを開催致します。是非ご来場ください。

日時：**11月23日(土)・24日(日)**

販売時間：**10時～18時**

場所：**アリオ八尾店内1階特設催事場**

【インフォメーション前エリア】(八尾市光町2-3)

※当日の出店者、販売商品の情報につきましては、下記ホームページでご確認ください。



商い賑わいPRチラシ ～商店街・市場をPRしよう～

市内の商店街・市場の集客に繋がる歳末イベントを掲載したチラシを作成します。新聞折込を通じて東大阪市民へ一斉に配布します。掲載料も無料ですので、是非お申込みください(無料)。【新聞折込時期】令和元年11月下旬



歳末イベント応援隊

商店街や市場の「歳末イベント」へサンタクローズ等に扮した本所職員を派遣し、お手伝いを致します。是非お申込みください(無料)。【派遣時期】11月下旬～12月下旬のうち1日(2時間程度)

経営出前相談

小売市場・商店街や個店を対象に経営改善を図るため巡回相談を実施致します

主催：東大阪商工会議所

協賛：東大阪市小売商業団体連合会 / 東大阪市商店会連合会 / 東大阪市大型小売店連絡協議会 / 東大阪商業経営研究会

お問合せ：東大阪商工会議所 振興部

TEL.06-6722-1151 FAX.06-6725-3611
ホームページ <http://www.hocci.or.jp/>

※申込みは裏面申込書をご利用ください。

令和元年度東大阪市商業振興月間補助金事業